ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

ОТ РЕГУЛИРОВАНИЯ ДО СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА: ОПЫТ УЗБЕКСКОЙ ТАМОЖНИ И ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ

Шадманкулов Анвар Аблакулович
канд. экон. наук, доцент, подполковник таможенной службы,
начальник кафедры «Таможенного регулирования и таможенных платежей
Таможенного института Государственного таможенного комитета Республики Узбекистан,
Узбекистан, г. Ташкент
E-mail: anvarshadmankulov1@gmail.com

Шадманкулов Аблакул Шадманкулович
канд. экон. наук, доцент, старший преподаватель Академии вооружённых сил Республики Узбекистан,
Узбекистан, г. Ташкент

FROM REGULATION TO EXPORT PROMOTION: EXPERIENCE OF THE UZBEK CUSTOMS AND PRIORITY DIRECTIONS

Anvar Shadmankulov
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Lieutenant Colonel of Customs Administration,
Head of Customs Regulation and Customs Payments Chair, Customs Institute of the State Customs Committee
of the Republic of Uzbekistan,
Uzbekistan, Tashkent

Ablakul Shadmankulov
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Senior Lecturer
of Academy of Armed Forces of the Republic of Uzbekistan,
Uzbekistan, Tashkent

АННОТАЦИЯ

В статье анализируются результаты работ, проделанных в Узбекистане по совершенствованию таможенного администрирования, оптимизации таможенных пошлин, либерализации валютного контроля для увеличения экспорта, а также приведено мнение по важным перспективным направлениям таможенной службы по стимулированию экспорта в контексте экономической интеграции.

ABSTRACT

The article analyzes the results of work done in Uzbekistan on improving customs administration, optimizing customs duties, liberalizing currency controls to increase exports, and provides an opinion on important promising areas of the customs service to stimulate exports in the context of economic integration.

Ключевые слова: экспорт, импорт, внешняя торговля, таможенное администрирование, таможенные плетежи, тариф, валютный контроль, мониторинг, обменный курс, аккредитив.

Keywords: export, import, foreign trade, customs administration, customs payments, tariff, currency control, monitoring, exchange rate, letter of credit.

Республика Узбекистан является одной из стран мира с наиболее благоприятными географическими условиями и климатом. Его территория богата подземными полезными ископаемыми и природными ресурсами. В частности, она обладает огромным потенциалом для выращивания и переработки сельскохозяйственной продукции с использованием плодородной почвы. В частности, помимо удовлетворения

Библиографическое описание: Шадманкулов А.А., Шадманкулов А.Ш. От регулирования до стимулирования экспорта: опыт узбекской таможни и приоритетные направления // Universum: Экономика и юриспруденция : электрон. научн. журн. 2020. № 6(71). URL: http://7universum.com/ru/economy/archive/item/9448

своих собственных потребностей имеются достаточные возможности для экспорта сельскохозяйственной продукции на зарубежные рынки.

Экспортная деятельность является одним из основных источников экономического развития страны. Увеличение объема производства и их реализация на внешние рынки играют важную роль в дальнейшем росте экономики и повышении уровня жизни населения.

Внешняя торговля способствует достижению устойчивого развития и экономической эффективности предприятий. Это, в свою очередь, создает новые рабочие места и еще больше позволяет увеличить доходы населения. Доступ на зарубежные рынки позволяет производителям обеспечить конкурентоспособность своей продукции на международном рынке. Это также, способствует стимулированию роста постоянной конкурентной среды, дополнительных инвестиций, инноваций и созданию рабочих мест.

При экономической политике, направленной на стимулирование экспорта, необходимо определить качественную составляющую экспорта [1, с. 40]. Относительно ископаемых ресурсов и сырья, в первую очередь, нужно обратить особое внимание на стимулирование экспорта товаров с высокой добавленной стоимостью. В целом, развитие экспортной деятельности является одним из важных факторов, обеспечивающих устойчивый рост экономики страны. Качественные изменения в структуре экспорта Узбекистана осуществляются с государственной поддержкой производства готовой продукции с высокой добавленной стоимостью (Рис. 1).

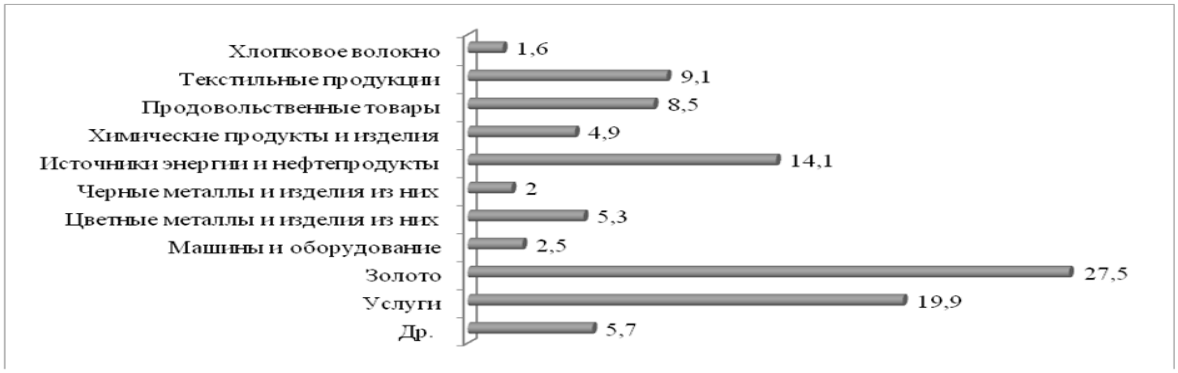

Рисунок 1. Доля товарных групп в структуре экспорта Узбекистана в 2019 г. (%)

Источник: составлен автором на основе данных Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике.

В результате организации переработки за последние годы сократилась доля хлопкового волокна, которая считается сырьем и увеличилась доля готовой текстильной продукции до 9,1% в структуре экспорта. Благодаря организации крупномасштабных работ в сельском хозяйстве на основе кластерного метода, в ближайшие 10 лет планируется достичь 100 процентную переработку хлопкового волокна в готовую текстильную продукцию ориентированной на экспорт.

Также, особое внимание уделяется переработке кластерным методом с целью увеличения добавленной стоимости выращенных и свежесобранных сельскохозяйственных продуктов. За счет увеличения экспорта сушеных и консервированных продуктов на внешние рынки доля продовольственных товаров в составе экспорта увеличилась до 8,5 %. В ближайшие годы планируется переход на экспорт сельскохозяйственной продукции в виде полностью переработанных и готовых продуктов питания.

Помимо выявления возможностей зарубежных рынков, государственная поддержка также важна для развития экспорта. Реформы в Узбекистане проводятся на основе строгого соблюдения последовательности. В частности, процесс либерализации государственного регулирования и стимулирования экспорта осуществляется в логической очередности.

В Узбекистане, как и во всех странах, внешняя торговля регулируется государством посредством использования тарифных и нетарифных методов. В этом процессе рациональное использование таможенных процедур играет важную роль.

В статье анализируются результаты работы, проделанной в Узбекистане по совершенствованию таможенного администрирования, оптимизации таможенных пошлин, либерализации валютного контроля для увеличения экспорта, а также приведено мнение по важным перспективным направлениям таможенной службы по стимулированию экспорта в контексте экономической интеграции.

Совершенствование таможенного администрирования. Сдерживающими факторами для применения процедур являются усложненные таможенные формальности [2, с.17]. Процесс стимулирования развития экспорта является приоритетным направлением таможенного администрирования и реформирования нетарифных методов регулирования. Ключевым моментом в осуществлении работ в этом направлении является оптимизация перечня документов, представляемых для таможенного оформления.

До 2013 года в перечень документов, представляемых для таможенного оформления экспортируемых товаров включались сертификаты, подтверждающие

качество товара. С 2014 года подача сертификатов на экспортное таможенное оформление полностью отменена. В результате, практика двойного (в стране экспортера и импортера) документального подтверждения качества одного товара была сокращена, документ теперь представляется только один раз, если в правилах страны импортера потребуются сертификаты.

Структура перечня документов, представляемых для таможенного оформления, играет важную роль в процессе декларирования внешнеторговых товаров. До 2014 года в данном перечне существовало более 10 наименований документов для предоставления оформления экспорта, с 2015 года этот список поэтапно сокращается. В результате оптимизации в настоящее время в данном перечне существуют 2 обязательных документа (таможенная декларация и транспортный документ), представляемых для таможенного оформления экспорта.

С 2020 года внедрена практика выдачи государственными органами всех разрешений и сертификатов, необходимых для таможенного оформления, введением информации в режиме онлайн в электронную таможенную информационную систему «Единое окно». В результате, удалось сократить время и деньги, затрачиваемые предпринимателями на обращение в государственные органы для получения необходимых документов для таможенного оформления, а также избежать чрезмерной волокиты.

В последние годы большое внимание уделяется организации процесса полностью электронного таможенного оформления с использованием цифровых технологий. В результате удалось избавиться от практики подачи документов в бумажной форме, и был достигнут полный переход на электронное заполнение, подачи, проверки и регистрацию грузовых таможенных деклараций. Уровень человеческого фактора в отношениях между предпринимательскими субъектами и таможенными органами резко сократился.

В частности, благодаря запуску электронной информационной системы «Управление рисками» таможенных органов в 2019 году от практики тотальной проверки товаров стало возможным перейти к выборочному контролю. В результате эффективного использования данной системы за прошедший год 91 % экспортируемых товаров освобождены от таможенного досмотра, а время, затрачиваемое на таможенное оформление, сократилось в 2,9 раза.

Снижение таможенных плетежей. В начальный период независимости объем экспорта Республики Узбекистан был на минимальном уровне и его основную часть составляло сырье. В этот период первоочередными были меры по насыщению внутреннего рынка товарами, следовательно, применялись экспортные пошлины, с 1997 года практика применения данного вида пошлин была прекращена. Это было одним из первых шагов, предпринятых государством для поддержки экспорта.

Согласно законодательству страны, существует 4 вида таможенных пошлин (*импортные, экспортные, отдельные и сезонные*), но в настоящее время на практике используется только первый из них [3, с.20].

Для справки: *в некоторых странах мира до сих пор используется практика взимания экспортных пошлин при продаже продукции отечественного производства на зарубежные рынки.*

Одна третья часть экспорта Узбекистана импортируется на территорию Содружества Независимых Государств (СНГ). На основании «Соглашения о создании зоны свободной торговли» (СЗСТ), подписанного в 1993 году, государства-участники во взаимной торговле не применяют импортные таможенные пошлины по товарам, происходящим из СНГ. Узбекистан тоже является участником данного соглашения и при импорте ее товаров на рынки стран СНГ с применением преференции полностью освобождается от уплаты импортной таможенной пошлины. Это предоставляет дополнительные преимущества и возможности для выхода узбекских товаров на зарубежные рынки, которые являются основным целевым сегментом.

Кроме того, экспортоориентированные товары освобождаются от определенных видов местных налогов. Это привело к росту интереса предпринимателей к организации производства, более ориентированного на внешние рынки, нежели на внутренний. Кроме того, применяются льготы по нескольким видам таможенных платежей на импорт сырья, материалов и комплектующих изделий, используемых для производства дальнейшего экспорта товара с добавленной стоимостью. В результате усилились меры по организации производства, ориентированного на внешние рынки.

В Узбекистане, как и в других развитых странах мира, в процессе таможенного оформления товаров взимаются сборы за услуги, оказанные таможенными органами. С проводимыми реформами в стране по стимулированию экспортных операций адекватно снижена ставка данного сбора. До 2011 года в таможенном режиме «Экспорт» за оформление товаров взималось 0,2 % от таможенной стоимости, в результате двукратного сокращения данная ставка в настоящее время минимизирована до 0,1 % [4].

До 2011 года за таможенное оформление экспортируемого товара, за один час вне рабочего времени ставка таможенного сбора составляла 20 долл. США, в результате оптимизации она была снижена в 18 раз, и сегодня она эквивалентна 1,12 долл. США.

Отмена вышеуказанной экспортной таможенной пошлины, снижение ставок сборов, расширение масштаба льгот и преференций внесли важный вклад в укрепление позиций местных предпринимателей на зарубежных рынках.

Либерализация валютного контроля. Одним из значимых инструментов регулирующего воздействия на валютные отношения, который находится в арсенале прямого (административного) метода, является валютный контроль [5, с.42]. Ведение контроля и мониторинга над поступлением валютной выручки от экспортной деятельности предпринимателей в Узбекистане является одним из важных направлений государственного регулирования. Взаимодействие

государственных органов (банковские, финансовые, таможенные и налоговые) в сфере валютного контроля, без вмешательства в предпринимательскую деятельность, полностью перешла на такую форму, как камеральный мониторинг.

До 2012 года существовала практика обязательной регистрации в банках и таможенных органах всех видов экспортных контрактов. В последние годы в связи с постепенной либерализацией в этой области был внедрен механизм дистанционной электронной регистрации экспортных контрактов в уполномоченных банках. Электронная база данных контрактов, сформированная в банке, также используется органами валютного контроля, в том числе таможенной службой. В результате удалось сократить время и деньги, потраченные предпринимателями, и предотвратить чрезмерную волокиту.

В первые годы независимости введенная практика обязательной продажи государству части иностранных валютных поступлений от экспортной деятельности предпринимателей, существовавшая для формирования валютных резервов страны, в 2017 году полностью отменена. В результате каждый предприниматель стал иметь полное право свободно распоряжаться иностранной валютной выручкой, поступившей от экспортной деятельности.

До 2016 года использовалась практика применения 2 методов при определении курса национальной валюты по отношению к иностранной. Первый из них - это обменный курс, установленный Центральным банком (в пределах 3500-4000 сум), который использовался при осуществлении обязательной продажи государству части иностранной валютной выручки от экспортной деятельности и для исчисления таможенных и других обязательных платежей. Вторым методом был обменный курс (*в пределах 7500-8000 сум*), при котором курс национальной валюты по отношению к иностранной валюте определялся на основании изменений на фондовой бирже.

Из-за их неэффективности оба упомянутые выше методы были отменены и с 2017 года заменены практикой установления единого свободного обменного курса. Следовательно, удалось определить истинную стоимость национальной валюты по отношению к иностранным валютам, учитывающую изменения международного валютного рынка. В результате реформы обменного курса стоимость валютных поступлений предпринимателей от экспорта продукции была приравнена к рыночным ценам.

С учетом специфики предпринимательской деятельности либерализован процесс обеспечения поступления валютной выручки от экспортных операций. До 2010 года существовала практика отгрузки экспортных товаров (за исключением отправки товаров в торговые дома) иностранному импортеру только после поступления 100% валютных средств на банковский счет предпринимателя.

Это вызывало некоторые неудобства для импортирующих партнеров. С 2011 года постепенно стало возможным гарантировать поступления в иностранной валютной выручке путем открытия банковского аккредитива или страховки.

С декабря 2018 года предприятиям предоставлено право на экспорт товара (*за исключением некоторых минералов, свежих фруктов, овощей и винограда*) в иностранной валюте, даже если не осуществлена предоплата, без открытия аккредитива, банковской гарантии или страхового полиса.

Это позволило создать благоприятные условия импортирующим партнерам, которые теперь могли оплатить оставшуюся сумму договоренных средств в течение 120 дней после получения товаров. Следовательно, предприниматели, которые своевременно обеспечивают валютные поступления по экспортным операциям, включаются в список добросовестных предпринимателей, и их очередные партии товаров получают привилегию по упрощенному оформлению экспорта.

В результате либерализации экономики, в том числе за счет упрощения таможенного регулирования экспорта, в последнее время показатель Узбекистана в международном рейтинге «Doing business» постепенно улучшается. Например, по итогам 2019 года она повысилась на 7 пунктов и в начале 2020 года страна заняла 69-е место в данном рейтинге [6].

На мировом товарном рынке ситуация быстро меняется. В этой связи чтобы адекватно поддержать экспортную деятельность, исходя из изменений конъюнктуры рынка, необходимо принять своевременные меры для адаптации внутренней системы государственного управления, включая организацию таможенной службы.

Вышеизложенное отражает ретроспективный анализ реформ, проведенных в Узбекистане в части либерализации таможенного регулирования и стимулирования развития экспортной деятельности.

В процессе дальнейших реформ Узбекистану рекомендуется использовать некоторые апробированные положительные результаты передовых зарубежных стран. Далее приводятся мнения о приоритетных направлениях таможенной службы в условиях экономической интеграции и стимулирования экспорта.

Будущее развитие узбекского экспорта и процесс адекватного совершенствования таможенной службы во многом зависят от вопроса членства в международных интеграционных организациях.

Например, сегодня становится все более актуальным вступление в Евразийский экономический союз (ЕАЭС), который создан на региональном уровне или во Всемирную торговую организацию (ВТО), которая ведет деятельность в мировом масштабе.

ЕАЭС - либерализация регулирования и стимулирование экспорта.

На основании СЗСТ в пространстве СНГ налажена беспошлинная торговля между 11 странами, и это, является первым этапом региональной интеграции. По правилам интеграции создание регионального экономического союза является следующим (вторым) этапом. Следовательно, члены государства СНГ на разных уровнях подготовливают экономику своей страны ко второму этапу (ЕАЭС).

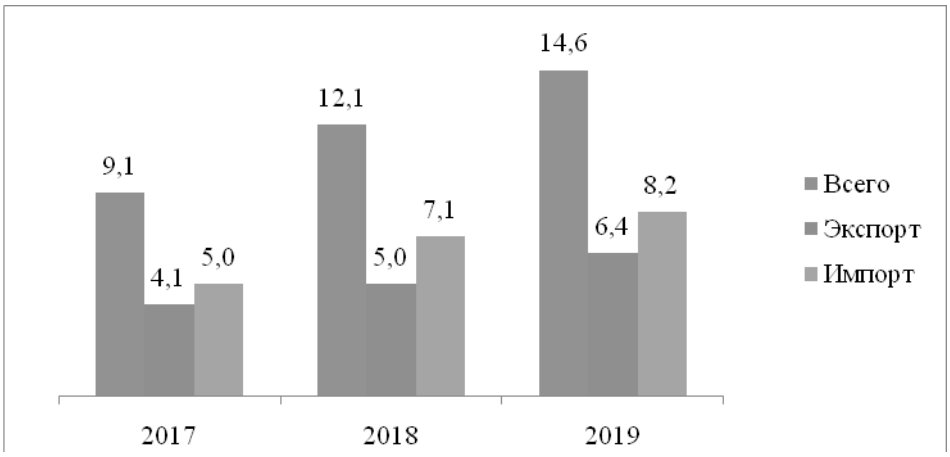

Рисунок 2. Внешняя торговля Республики Узбекистан со странами СНГ в 2016-2019 годах (млрд. долл. США)

Источник: составлено автором на основе данных Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике.

Узбекистан ведет внешнюю торговлю с более 100 странами мира, из них 34% приходится на долю 10 стран-участниц СНГ. За последние годы объем внешней торговли Узбекистана растет и СНГ имеет важное место в нем (Рис. 2.). В частности, стабильно растет объемы экспорта и импорта со странами СНГ.

ЕАЭС – логически считается вторым этапом региональной интеграции в рамках СНГ. Следовательно, каждое государство имеет право самостоятельно принимать решение о вступлении в данный союз. Процесс вступления некоторых стран в ЕАЭС начался в 2015 году.

Для справки. ЕАЭС - это региональный интеграционный союз, имеющий экономический характер, созданный в 2015 году. В настоящее время членами являются Армения, Беларусь, Россия, Казахстан и Кыргызстан. В рамках союза действует общий Таможенный кодекс и существует единая таможенная территория.

На основе глубокого анализа, с учетом положительного и отрицательного влияния на экономику страны Узбекистан планирует участвовать в ЕАЭС в качестве наблюдателя. Со временем может рассматриваться принятие решения о членстве в экономическом союзе.

В случае если в будущем Узбекистан станет членом ЕАЭС, какие изменения возможны в таможенной службе?

В пространстве ЕАЭС существует общая таможенная зона и между членами государствами таможенные границы будут сокращены. Узбекские товары будут отправляться без экспортного оформления на рынки ЕАЭС и, следовательно, они импортируются в эти страны без импортного оформления. Также, экспортируемые товары, происходящие из стран союза, будут ввозиться без импортного оформления в Узбекистан.

За последние два года экспорт товаров из Узбекистана в страны ЕАЭС соответственно составил 3,1-4,1 млрд. долл. США и импорт товаров, происходящих из этих стран на сумму 5,2-6,3 млрд. долл. США, осуществлен с применением преференциального режима и полностью освобожден от таможенной пошлины (Рис. 3.).

Наряду с материальными товарами основной частью целевого сегмента рынка экспорта труда Узбекистана является страны ЕАЭС. В последние годы в пространстве данного союза временно трудовую деятельность ведет более 3,1 миллиона населения Узбекистана. В 2018-2019 годах соответственно по денежным переводам перечислено 4,2-5 млрд. долл. США в Узбекистан с территории союза [7].

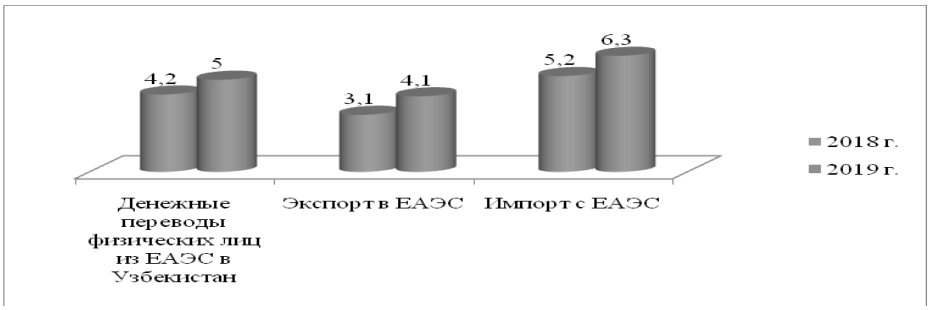

Рисунок 3. Некоторые показатели экономических отношений Узбекистана со странами ЕАЭС. (млрд. долл. США)

Источник: составлено автором на основе данных Центрального банка и Государственного комитета по статистике Республики Узбекистан.

Проблема. Исходя из национальных интересов, каждая страна принимает решение о членстве в интеграционных организациях. Страны также должны быть готовы к проблемам, с которыми они могут столкнуться. Во-первых, объем импортируемых товаров с ЕАЭС в 1,6 раза превышает экспорт Узбекистана.

Сумма таможенных платежей, взимаемых с импортных товаров в государственный бюджет, будет значительно снижена. Во-вторых, государство должно полностью брать на себя ответственность за выполнение требований, изложенных в документах, которые приняты в рамках ЕАЭС (введение общих таможенных тарифов, применение унифицированных нетарифных мер и т.д.). Следовательно, повысится уровень экономической взаимосвязанности Узбекистана с ЕАЭС.

Предложение. По нашему взгляду, целесообразно организовать трех этапный процесс вступления Узбекистана в ЕАЭС.

1. Участие в Союзе в качестве наблюдателя. *При этом Узбекистан не обязуется соблюдать требования Союза*.

2. Членство в Союзе с исключениями (частичное членство). *При этом в целях защиты внутреннего рынка, Узбекистан оставляет за собой право самостоятельно устанавливать тарифные и нетарифные меры для экспорта и импорта для определенных товаров.*

3. Полное членство в Союзе. *При этом Узбекистан полностью обязуется выполнять требования, установленные в единой таможенной территории*.

Пройдя вышеперечисленные этапы с максимальными выгодами и минимальными потерями, Узбекистан сможет успешно трансформировать свою экономику под требования Союза.

ВТО - либерализация регулирования и стимулирования экспорта.

ВТО является международной организацией, созданной в 1995 году, которая регулирует взаимную торговлю между государствами-членами. 164 страны мира являются членами организации. Крупнейшие торговые партнеры Узбекистана, такие как Россия и Китай, а также соседние страны Кыргызстан и Таджикистан являются членами данной организации. Узбекистан участвует в этой организации в качестве наблюдателя. Мнения специалистов о вступления Узбекистана в ВТО разделились на две группы: одни считают членство в ВТО благом, другие – злом [8].

ВТО служит созданию достаточных условий для государств-членов по организации взаимной свободной торговли. Она также контролирует соблюдение государствами условий недискриминации, открытости и справедливости. Его основная деятельность направлена на снижение количественных ограничений и торговых барьеров в международной торговле. Предусматривает применение таможенных пошлин по установленным ставкам путем предоставления Режима наиболее благоприятствования (РНБ) среди стран-членов организации.

В Узбекистане начата работа по адаптации законодательства и экономики страны к требованиям организации. В частности, создана специальная рабочая группа для проведения аналитической работы по членству в ВТО.

Проблема. Снизится возможность самостоятельного применения тарифных и нетарифных ограничений на ввозимые товары в Узбекистан, которые будут необходимы для защиты внутреннего рынка.

В результате процесса приспособления к требованиям ВТО по тарифным ставкам, в короткие сроки ставки импортных пошлин на сырье, используемое для дальнейшего производства в Узбекистане, были снижены до 0, а по некоторым готовым потребительским товарам предельная ставка установлена до 30 %. Средняя арифметическая ставка импортной пошлины составляет 9,8 %.

Две трети части или 65,4% внешней торговли Узбекистана приходится на долю стран-членов ВТО. Объем внешней торговли Узбекистана со странами-членами ВТО ежегодно стабильно растет (Рис. 4.). В частности, по сравнению с 2018 годом рост объема экспорта в 2019 году составил 2,5 млрд., а объем импорта увеличился на 3,8 млрд. долл. США. Это означает, насколько важно для Узбекистана дальнейшее укрепление торгово-экономических отношений со странами-членами ВТО.

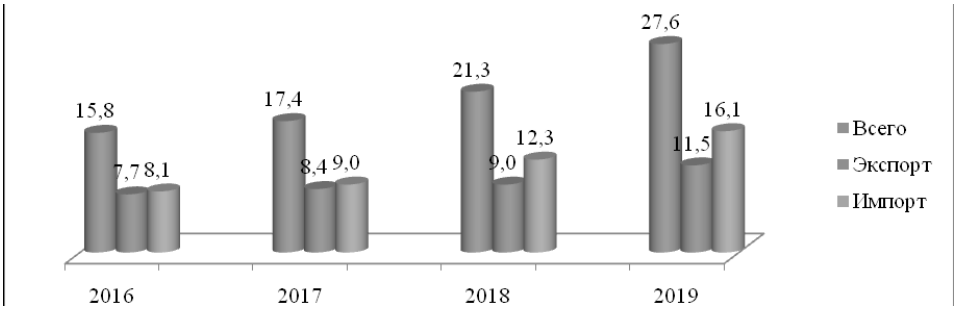

Рисунок 4. Объем внешней торговли Узбекистана со странами-членами ВТО (кроме СНГ) в 2016-2019 г. (млрд. долл. США)

Источник: составлено автором на основе данных Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике.

Узбекистан имеет соглашение по применению РНБ с 46 государствами-членами ВТО при взаимных торгово-экономических отношениях. При обмене товарами между этими странами, предоставляется преференциальный режим с применением импортных

пошлин в однократном размере по установленным ставкам. В 2019 году импорт Узбекистана из этих 46 стран составил 3,9 млрд. долл. США. В случае если Узбекистан станет членом ВТО, он будет нести обязанность по применению РНБ к товарам ещё более чем 100 стран. Самое главное, это больше расширит возможности страны по развитию экспорта и завоеванию новых сегментов мирового товарного рынка.

Следовательно, можно сделать вывод, что перспективы совершенствования таможенной службы и стимулирования экспорта в Узбекистане во многом связаны с вопросом членства в ЕАЭС или ВТО.

Членство в обеих организациях увеличит возможности для формирования новых внешних рыночных сегментов для экспорта узбекских товаров. Соответственно, будут упрощаться таможенные процедуры исходя из требований интеграционных процессов.

Учитывая тот факт, что Узбекистан является страной, в которой реформы проводятся поэтапно и последовательно, целесообразно рассмотреть вопрос о присоединении к одной из этих интеграционных организаций, а после достижения положительного результата рассмотреть вопрос о присоединении к другой.

По нашему мнению, поэтапное вступление в ЕАЭС является первоочередным направлением, приоритетным с точки зрения его важности для экономики Узбекистана и может охватывать срок 3-5 лет. После того как страна добьется полной адаптации национальной экономики к требованиям регионального интеграционного союза, можно рассматривать вопрос о присоединении к ВТО, как очередное актуальное интеграционное направление, и этот процесс может потребовать срок в пределах 5-10 лет.

Список литературы:

1. Оганесян Г.О. Механизмы стимулирования экспортной деятельности. Ж.: Проблемы экономики и юридической практики. 2017. № 4. С. 39-41.
2. Баландина Г.В., Пономарев Ю. Ю., Синельников-Мурылев С. Г.. Таможенное администрирование в России: какими должны быть современные процедуры. – М.: Издательский дом “ДЕЛО”. РАНХИГС, 2019. – 100 с. – (Научные доклады: экономика).
3. Шадманкулов А.А.. Процесс формирования таможенных платежей в Узбекистане: история, реформы, прогнозы. Ж.: Таможенный вестник Узбекистана. 2019 г. № 1 С. 19-25.
4. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан «*О ставках таможенных сборов*» № 204 от 30.04.1999 г.
5. Панченко В.И. Эволюция валютного контроля внешней торговли в Российской Федерации // Вестник Российской таможенной академии. 2019. № 4. С. 41-48.
6. Doing Business 2020. www.doingbusiness.org
7. Данные Центрального банка Республики Узбекистан. cbu.uz
8. Сирожиддинов Н.. Что даст Узбекистану вступление в ВТО. Gazeta.uz 22.01.2018 г.
9. Данные Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике. stat.uz